



Einfach. Innovativ. PBV.

Bancassurance – der Vertrieb von Versicherungsprodukten über den Bankschalter – zählt heute zu den erfolgreichsten Konzepten im internationalen Markt. Die PB Versicherungen sind in diesem Geschäftsfeld exklusiver Kooperationspartner der Postbank. Als Unternehmen des Talanx-Konzerns schaffen wir Synergien und verbinden das Know-how eines der großen Versicherer Europas mit dem dichtesten Filialnetz und einem der größten mobilen Bankvertriebe Deutschlands.

Bank-/Versicherungskaufmann, Betriebswirt o. ä. als

Regionalleiter (m/w/d)

Region Nord-West

Ihre Aufgaben

Sie verstehen etwas von Finanzdienstleistungen und wissen, wie man eine Partnerschaft pflegt? Wunderbar. Denn bei uns können Sie eine exklusive Partnerschaft weiterentwickeln und auf eingespielte Synergien setzen.

Ihre Aufgabe besteht in der Leitung der Region Nord-West innerhalb des Privat- und Geschäftskundenvertriebs der PB Lebensversicherung AG. In diesem Zusammenhang sind Sie verantwortlich für den Ausbau der Vermarktung unserer Versicherungsprodukte bei unserem Partner Postbank und aller Vertriebskanäle – vom Filialgeschäft bis zum Internet. Sie haben direkte Umsatz- und Budgetverantwortung für die Ihnen zugeordnete Region in den Bereichen Einzelleben, Restschuld, Bausparrisiko, Unfall und Berufsunfähigkeit. Sie führen ein Team von fünf Mitarbeitern und sind für deren persönliche und fachliche Entwicklung verantwortlich. Ihnen obliegt die Einsatzplanung unter Einhaltung der definierten Betreuungskapazität. Des Weiteren verantworten Sie die nachhaltige Entwicklung der Umsatz-, Qualitäts- und Kostenziele sowie die Umsetzung kundenbezogener, regionaler Vertriebsansätze und erstellen Vertriebs- und Betreuungskonzepte.

Was wir bieten

- Ein Arbeitgeber, der Potenziale schnell erkennt und konsequent fördert
- Eine intensive, viermonatige Einarbeitung
- Individuelle Weiterbildung und Entwicklung wie ein Studium oder eine Fachberater-/Fachwirtausbildung
- Flache Hierarchien in einem motivierten, innovativen Team
- Großer Handlungsspielraum und die Freiheit, Ihre Ideen umzusetzen
- Moderne IT-Ausstattung (Laptop, Diensthandy, Tablet) und Dienstwagen (alles auch zur privaten Nutzung)
- Ein attraktives Gehaltspaket mit Beteiligung am Unternehmensergebnis, betrieblicher Altersversorgung und vermögenswirksamen Leistungen

Ihr Profil

- Sie besitzen eine abgeschlossene Ausbildung als Versicherungsfachmann, Kaufmann für Versicherungen, Versicherungsfachwirt, alternativ ein abgeschlossenes (Fach-)Hochschulstudium (BWL, VWL, Finanzwirtschaft etc.)
- Sie bringen mehrjährige Berufserfahrung im Versicherungsvertrieb/Bankenvertrieb mit
- Führungserfahrung, idealerweise mit Zusatzqualifikation im Bereich Schulung und Coaching sowie Gesprächsführung zeichnen Sie aus
- Sie sind kommunikations- und organisationsstark, besitzen eine hohe Sozialkompetenz und arbeiten gerne im Team
- Hohes Engagement und Begeisterungsfähigkeit runden Ihr Profil ab

Nehmen Sie die Herausforderung an? Dann freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung, Ihrer Verfügbarkeit sowie der Kennziffer 8058 an HDI Service AG, Personalmanagement, Claudia Kuhbandner, Proactiv-Platz 1, 40721 Hilden, Tel. +49 2103 34 7291. Bei Fragen freuen wir uns auf Ihren Anruf.

[jetzt bewerben](#)