



Einfach. Innovativ. PBV.

Bancassurance – der Vertrieb von Versicherungsprodukten über den Bankschalter – zählt heute zu den erfolgreichsten Konzepten im internationalen Markt. Die PB Versicherungen sind in diesem Geschäftsfeld exklusiver Kooperationspartner der Postbank. Als Unternehmen des Talanx-Konzerns schaffen wir Synergien und verbinden das Know-how eines der großen Versicherer Europas mit dem dichtesten Filialnetz und einem der größten mobilen Bankvertriebe Deutschlands.

Bank-/Versicherungskaufmann, Betriebswirt o. Ä. als Key Account Manager (m/w/d)

Region Süd-West

Ihre Aufgaben

Sie verstehen etwas von Finanzdienstleistungen und wissen, wie man eine Partnerschaft pflegt? Wunderbar. Denn bei uns können Sie eine exklusive Partnerschaft weiterentwickeln und auf eingespielte Synergien setzen.

Ihre Aufgabe besteht darin, die Vermarktung unserer Versicherungsprodukte bei unserem Partner Postbank weiter auszubauen und u. a. die beiden Vertriebskanäle Filialvertrieb (stationär) und Finanzberatung (mobil) optimal zu nutzen. Sie trainieren und coachen die Mitarbeiter der Postbank in der Versicherungsberatung und verantworten den Versicherungsumsatz in Ihrem Gebiet.

Im Team entwickeln Sie Betreuungssysteme und Vertriebskonzepte, die Sie vor Ort in Abstimmung mit unserem Partner umsetzen.

Was wir bieten

- Einen Arbeitgeber, der Potenziale schnell erkennt und konsequent fördert
- Eine intensive, viermonatige Einarbeitung
- Individuelle Weiterbildung und Entwicklung, wie ein Studium oder eine Fachberater-/Fachwirtausbildung
- Flache Hierarchien in einem motivierten, innovativen Team
- Großer Handlungsspielraum und die Freiheit, Ihre Ideen umzusetzen
- Moderne IT-Ausstattung (Laptop, Diensthandy, Tablet) und Dienstwagen (alles auch zur privaten Nutzung)
- Ein attraktives Gehaltspaket mit Beteiligung am Unternehmensergebnis, betrieblicher Altersversorgung und vermögenswirksamen Leistungen

Ihr Profil

- Eine abgeschlossene Ausbildung als Bank- oder Versicherungskauffrau/-mann oder ein abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Finanzdienstleistungen
- Zielgruppenorientierte Präsentations- und Kommunikationsaffinität
- Schulungs- und Coachingenerfahrung
- Hohes Engagement und Begeisterungsfähigkeit
- Reisebereitschaft

Nehmen Sie die Herausforderung an? Dann freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung, Ihrer Verfügbarkeit sowie der Kennziffer 8978 an HDI Service AG, Personalmanagement, Claudia Kuhbandner, Proactiv-Platz 1, 40721 Hilden, Tel. +49 2103 34 7291. Bei Fragen freuen wir uns auf Ihren Anruf.

[jetzt bewerben](#)

www.pb-versicherung.de