



Einfach. Innovativ. PBV.

Bancassurance – der Vertrieb von Versicherungsprodukten über den Bankschalter – zählt heute zu den erfolgreichsten Konzepten im internationalen Markt. Die PB Versicherungen sind in diesem Geschäftsfeld exklusiver Kooperationspartner der Postbank. Als Unternehmen des Talanx-Konzerns schaffen wir Synergien und verbinden das Know-how eines der großen Versicherer Europas mit dem dichtesten Filialnetz und einem der größten mobilen Bankvertriebe Deutschlands.

Betriebswirt (m/w/d), Bankkaufmann (m/w/d), Kaufmann (m/w/d) für Versicherungen und Finanzen o. Ä. als

Key Account Manager (m/w/d)

Region Ost

Ihre Aufgaben

Sie verstehen etwas von Finanzdienstleistungen und wissen, wie man eine Partnerschaft pflegt? Wunderbar. Denn bei uns können Sie eine exklusive Partnerschaft weiterentwickeln und auf eingespielte Synergien setzen.

Ihre Aufgabe als Spezialist für Privatkredite und Baufinanzierungen besteht darin, die Vermarktung unserer Versicherungslösungen bei unserem Partner Postbank und dessen Vertrieben weiter auszubauen und optimal zu nutzen. Innerhalb Ihrer Region arbeiten Sie eng mit den lokalen Ansprechpartnern unseres Kooperationspartners zusammen und stimmen sich zu Qualifizierungsmaßnahmen und Vertriebsaktionen ab.

Im Team entwickeln Sie Betreuungssysteme und Vertriebskonzepte, die Sie vor Ort in Abstimmung mit unserem Partner umsetzen.

Was wir bieten

- Einen Arbeitgeber, der Potenziale schnell erkennt und konsequent fördert
- Eine intensive, viermonatige Einarbeitung
- Individuelle Weiterbildung und Entwicklung, wie ein Studium oder eine Fachberater-/Fachwirtausbildung
- Flache Hierarchien in einem motivierten, innovativen Team
- Großer Handlungsspielraum und die Freiheit, Ihre Ideen umzusetzen
- Moderne IT-Ausstattung (Laptop, Diensthandy, Tablet) und Dienstwagen (alles auch zur privaten Nutzung)
- Ein attraktives Gehaltspaket mit Beteiligung am Unternehmensergebnis, betrieblicher Altersversorgung und vermögenswirksamen Leistungen

Ihr Profil

- Eine abgeschlossene Ausbildung als Bankkaufmann (m/w/d) oder Kaufmann (m/w/d) für Versicherungen und Finanzen oder ein abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Finanzdienstleistungen, insbesondere von Privatkrediten und Baufinanzierungen von Privatpersonen
- Erste Erfahrungen im Kooperationspartnergeschäft über Plattformlösungen
- Zielgruppenorientierte Präsentations- und Kommunikationsaffinität
- Hohes Engagement und Begeisterungsfähigkeit
- Reisebereitschaft

Nehmen Sie die Herausforderung an? Dann freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung, Ihrer Verfügbarkeit sowie der Kennziffer 9656 an HDI Service AG, Human Resources, Martina Look, Proactiv-Platz 1, 40721 Hilden, Tel. +49 (2103)34-7295. Bei Fragen freuen wir uns auf Ihren Anruf.

[jetzt bewerben](#)