



Einfach. Innovativ. PBV.

Bancassurance – der Vertrieb von Versicherungsprodukten über den Bankschalter – zählt heute zu den erfolgreichsten Konzepten im internationalen Markt. Die PB Versicherungen sind in diesem Geschäftsfeld exklusiver Kooperationspartner der Postbank. Als Unternehmen des Talanx-Konzerns schaffen wir Synergien und verbinden das Know-how eines der großen Versicherer Europas mit dem dichtesten Filialnetz und einem der größten mobilen Bankvertriebe Deutschlands.

Business Analyst (m/w/d) Verkaufsanwendungen

Ihre Aufgaben

Sie lieben es, den Dingen auf den Grund zu gehen und komplexe Themen von A bis Z zu analysieren? Ausgezeichnet. Damit sind Sie für unseren Bereich Verkaufsanwendungen eine erstklassige Bereicherung. Sie konzipieren Anforderungen für unsere IT-Verkaufsanwendungen und setzen sie konsequent um. Immer unter Berücksichtigung einer ausgeprägten Vertriebsorientierung auf Fach- und IT-Seite. Mit den Ansprechpartnern der Postbank und internen Abteilungen stimmen Sie IT-Konzepte eng ab. Auf Basis der bestehenden Systeme erstellen Sie Fachfeinkonzepte. Sie führen eigenständig die Testfallerstellung sowie Software-(Re-)Tests durch, stellen Fehler ein und klären sie mit anderen Fachabteilungen. Zur Anpassung und Neueinführung der Beratungs- und Verkaufsanwendungen arbeiten Sie aktiv in Projekten mit. Für Koordination, Konzeption, Test und Umsetzungssteuerung der IT-Aufträge übernehmen Sie die Verantwortung. Eine empfängerorientierte Aufbereitung und Kommunikation der Systemoptimierungen in die Vertriebswege der Postbank rundet Ihr Aufgabenspektrum ab.

Was wir bieten

Einen Arbeitgeber, der sich als „Haus der Talente und Unternehmer“ versteht und Potenziale schnell erkennt und konsequent fördert. Und das Konzept, unseren Talenten alle wichtigen Vorteile zu bieten: attraktive Vergütungen, Beteiligung am Unternehmensergebnis, flache Hierarchien, umfassende Weiterbildung, ausgezeichnete Karrierechancen.

Ihr Profil

- Kaufmännische, mathematische oder IT-technische Ausbildung oder ein Studium in einem dieser Bereiche
- Mehrjährige Berufs- und Projekterfahrung, möglichst aus einer Schnittstellenfunktion zwischen IT und Vertrieb/Vertriebsunterstützung, idealerweise aus der Versicherungs- oder Finanzdienstleistungsbranche
- Sicherer Umgang mit MS Office, insbesondere Excel, Word und PowerPoint
- Sehr gute konzeptionelle Fähigkeiten und eine strukturierte Arbeitsweise
- Sehr gute analytische und organisatorische Kompetenz
- Schnelle Auffassungsgabe, auch bei komplexen Problemstellungen, und zielgruppengerechte Aufbereitung verschiedener Sachverhalte
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit sowie Flexibilität und Belastbarkeit
- Souveränität im Umgang mit Ansprechpartnern unterschiedlichster Hierarchiestufen und Durchsetzungsstärke
- Hohes Engagement, Ziel- und Ergebnisorientierung sowie Spaß am eigenverantwortlichen und selbstständigen Arbeiten

Nehmen Sie die Herausforderung an? Dann freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung, Ihrer Verfügbarkeit sowie der Kennziffer 8023 an HDI Service AG, Personalmanagement, Claudia Kuhbandner, Proactiv-Platz 1, 40721 Hilden, Tel. +49 2103 34 7291. Bei Fragen freuen wir uns auf Ihren Anruf.

[jetzt bewerben](#)

www.pb-versicherung.de